

CURRICULUM VITAE

Diego Percopo

Luogo e data di nascita: Napoli, 5 Novembre 1973
Indirizzo: Via Clitunno, 32
00198 Roma
cellulare: +39 335-7529862
e-mail: percopodiego@gmail.com

ESPERIENZE PROFESSIONALI

Nov. 2021 – oggi	Elgea <i>Amministratore Delegato</i> Società del Gruppo Autostrade per l'Italia, dedicata alla produzione e vendita di energia da fonti rinnovabili	Roma
Giu. 2009 – Ott. 2020	EF Solare Italia <i>Amministratore Delegato</i> Primo operatore del settore fotovoltaico in Italia e uno dei principali operatori europei (capacità installata 950MW, Ricavi 440M€, MOL 370M€, Capitale Investito Netto 3.000M€)	Roma

Principali responsabilità

- Start up dell'attività e realizzazione del piano di crescita (da 0 a 440M€ di ricavi e oltre 950MW di potenza in esercizio), attraverso costruzione di nuovi impianti, M&A (più di un 1B€ di "equity investments") e finanza strutturata (project financing, bridge financing, vendor loan, mezzanino, ...)
- Post Merger Integration
- Guida e gestione del "core business" (business development, M&A, ingegneria e costruzioni, operations, energy & asset management) e delle attività "corporate" (finanza, pianificazione & controllo, amministrazione, acquisti, HR, ICT, legale affari societari, comunicazione)

Timeline

- 2009-2015: F2i e Novenergia (fondo d'investimenti focalizzato nel settore delle energie rinnovabili) costituiscono una JV paritaria dedicata agli investimenti nel settore fotovoltaico in Italia, che avvia il suo percorso di crescita (a fine 2015 la capacità installata raggiunge circa 200MW)
- 2016-2018: termina la JV con Novenergia, F2i ed Enel costituiscono EF Solare Italia, una JV paritaria che inizia le attività con un portafoglio iniziale di 250MW di impianti in esercizio. EF Solare Italia cresce grazie a una strategia di acquisizioni sul mercato secondario e chiude il 2018 con un portafoglio di 790MW
- 2019-2020: termina la JV con Enel, EF Solare Italia (con F2i come unico azionista) continua a guidare la crescita del settore fotovoltaico in Italia e si espande all'estero con l'acquisizione dell'operatore spagnolo Renovalia

Lug. 1999 – Mag. 2009

Bain & Company

Roma

Senior Manager (Practice Energy & Utilities)

Settori

- Energy & Utilities: produzione elettrica, rinnovabili, distribuzione e vendita gas ed energia elettrica, ciclo idrico e rifiuti
- Altri: Trasporti, Media, Private Equity, Nautica

Principali attività

- Strategia: strategia di portafoglio, pianificazione strategica, sviluppo del “core business”, sviluppo per “adiacenze”
- M&A: scouting & origination, due diligence, business planning, valutazioni finanziarie, modelli di governance e organizzativi, post merger integration, disinvestimenti
- Miglioramento operativo: pianificazione & controllo, finanza, risk management, marketing
- Organizzazione

Mar. 1997 – Giu. 1999

Ernst & Young Consultants

Roma

Senior Consultant

Settori

TLC, Farmaceutico e Pubblica Amministrazione

Principali attività

Pianificazione & Controllo, Finanza, Amministrazione

Nov. 1996 - Feb. 1997

Studioazienda

Napoli

Consulente

- Ricerche di mercato e business plan per nuove iniziative imprenditoriali
- Certificazioni di qualità ISO 9000

Gen. '96 - Ott. '96

Telecom Italia

Borsa di studio per tesi di laurea

Modello di Customer Satisfaction

STUDI UNIVERSITARI

Università:

Facoltà di Economia e Commercio – Università “Federico II” di Napoli

Voto e data di laurea:

110/110 e lode - Novembre 1996

Borsa di studio:

Telecom Italia

LINGUE

Italiano:

madrelingua

Inglese:

buona conoscenza