

ANDREA ORLANDO



Via Guglielmo Batt 57 interno 1
16146 Genova Italia
Data di nascita: 2 Maggio 1966
Stato Civile: Sposato con due figli
Nazionalità: Italiana

SUMMARY E COMPETENZE

Senior manager con esperienza maturata nel corso di oltre trent'anni in aziende multinazionali, fondi di investimento e startup nel settore energy, con particolare focus sulle energie rinnovabili (fotovoltaico, eolico, idro e geotermico). Competenze trasversali nello sviluppo societario, nella pianificazione strategica e controllo direzionale, nella gestione commerciale e nella finanza strutturata e aziendale con un ampio track record di M&A in Italia e a livello internazionale. Durante il percorso professionale ha svolto il ruolo di Consigliere, Direttore Generale, Amministratore Unico e Amministratore Delegato.

ESPERIENZA LAVORATIVA



Giu 2022
ad oggi

PLC S.p.A. – Responsabile Business development e pianificazione strategica

Responsabile delle attività commerciali, della pianificazione strategica e delle attività di M&A e sviluppo progetti del Gruppo. Membro del CdA di società del perimetro Monsson, Schmack Biogas e di MSD Service

Dic 2020
Dic 2022

PLC Service Srl – Chief Executive Officer

Amministratore Delegato della società del Gruppo che fornisce servizi di O&M nel segmento delle infrastrutture elettriche di media e alta tensione e su impianti fotovoltaici.

Gen 2019
Mag 2022

PLC S.p.A. – Responsabile Sales e Business development

Gestione e supervisione delle attività commerciali delle varie società operative del Gruppo, origination di nuovi clienti e definizione nuove linee di business da sviluppare, negoziazione dei contratti di particolare rilevanza per le società operative del Gruppo

Dec 2016
Dec 2018

Freelance

Energie Rinnovabili ed Efficienza Energetica

Servizi di consulenza a Fondi infrastrutturali e Private Equity e a Società attive nel settore delle energie rinnovabili e dell'efficienza energetica per la definizione del piano strategico e per la successiva implementazione anche con operazioni di M&A. Collaborazioni principali con il fondo infrastrutturale Arpinge S.p.A. e Restiani S.p.A. volte a definire il piano strategico pluriennale e ad implementare la strategia anche con operazioni di ristrutturazione aziendale e M&A per un controvalore superiore ai 50Mni€.

Sett. 2014
Nov 2016

WSB – VSB Energia Verde

Direttore Generale VSB Energia Verde – Country Manager Italia Gruppo WSB Neue Energien

Responsabile delle attività del Gruppo in Italia e della gestione della filiale italiana attiva nello sviluppo, costruzione, finanziamento e esercizio di impianti da fonti rinnovabili. Gestione anche delle diverse società di progetto costituite dal Gruppo WSB in Italia. Costruiti, finanziati e venduti a due fondi di investimento due impianti eolici (50 MW) in Basilicata

Principali Attività:

- Origination e sviluppo di iniziative e progetti in fase embrionale nel settore eolico e gestione delle attività di M&A di progetti in fase avanzata di sviluppo
- Gestione delle attività di engineering, procurement and construction per la parte di BoP (Balance of Plant) degli impianti da costruire e gestione del processo di selezione dei subappaltatori
- Gestione amministrativa e tecnica degli impianti costruiti
- Supporto al management della holding per la vendita degli impianti in esercizio e la chiusura dei finanziamenti su base no recourse
- Gestione amministrazione, reportistica, budget e bilanci della filiale italiana e delle società di progetto costituite



FIRSTRESERVE

Feb. 2010
Ago. 2014

9Ren Group (First Reserve)

Business Development & Sales Director

Consigliere e Amministratore Unico di diverse società operative del Gruppo sia in Italia che all'estero. Responsabile di un team di 10 risorse dedicate alla crescita organica ed inorganica del Gruppo nel settore fotovoltaico sia in Italia che all'estero. Significativo contributo alla crescita del core business del Gruppo che tra il 2010 ed il 2014 ha completato lo sviluppo, costruito e finanziato più di 200 MW di impianti fotovoltaici creando un valore di oltre 200Mn€

Principali Attività:

- Direzione commerciale in relazione alle attività EPC e O&M per gli impianti da fonti rinnovabili
- Gestione dello sviluppo organico di progetti nel settore fotovoltaico sia in Italia che all'estero
- Piani strategici di ingresso in nuovi paesi, strutturazione e negoziazione di acquisizioni, joint ventures e joint development agreement nei paesi target
- Attività di M&A su nuovi progetti brownfield e di vendita degli asset una volta realizzati



Nov. 2006
Gen. 2010

ERG Renew

International Business Development Director

Responsabile della crescita internazionale nelle energie rinnovabili sia su base organica che inorganica con operazioni di M&A.

Contributo significativo all'ingresso e all'espansione internazionale del Gruppo ERG nel settore eolico. Costruito un portafoglio di progetti eolici di oltre 200 MW (di cui 55 operativi, 20 autorizzati e 125 in sviluppo) in Francia, Polonia e Repubblica Ceca attraverso acquisizioni, joint ventures e codevelopment agreement. Gestione dell'acquisizione fino al closing di Theta Energy in Francia

Principali Attività:

- Scouting e assessment di nuovi mercati, follow up della regulation per le renewables e origination di opportunità di sviluppo
- Analisi e valutazione di progetti di investimento e di acquisizioni con gestione del processo di due diligence e coordinamento degli eventuali advisors nominati per la transazione
- Negoziazione e strutturazione di contratti di acquisizione, codevelopment e joint ventures nei mercati di interesse

- Presentazione per l'approvazione al Board dei progetti evidenziando e valutando i principali rischi e le relative azioni di mitigazione legati ai progetti
- Collaborazione con la pianificazione strategica di holding nella selezione dei paesi target e nella definizione delle modalità di ingresso



Gen. 2001
Ott. 2006

ERGA - Enel Green Power
International Business Development Manager

Responsabile di alcune aree tra cui Spagna e Francia per lo sviluppo organico e inorganico delle energie rinnovabili all'estero.

Coinvolto come parte del team o come project manager fino al closing in molteplici operazioni che hanno determinato l'ingresso e/o il consolidamento del Gruppo Enel in Nord America (CHI Energy), America Latina (EGL, GESAL), Spagna (EUFER) e Francia (ERELIS). Follow up del processo di integrazione post acquisizione delle operazioni seguite come project manager in Spagna e in Francia

Principali Attività:

- Scouting, studio e analisi strategica di nuovi mercati e origination di opportunità di sviluppo
- Analisi e valutazione di progetti di investimento e di acquisizioni con gestione del processo di due diligence e coordinamento degli eventuali advisors nominati per la transazione
- Negoziazione e strutturazione di contratti di acquisizione, codevelopment e joint ventures nei mercati di interesse
- Partecipazione locale al processo di integrazione delle operazioni chiuse all'estero con monitoraggio e follow up



Apr. 1997
Gen. 2001

General Electric Oil & Gas
Sales and Marketing finance Manager

Responsabile di un team di cinque persone dedicato a supportare le vendite in Italia ed all'Estero attraverso la strutturazione di finanziamenti e a mitigare i rischi finanziari legati ai contratti sia su base turn key per la costruzione di centrali turbogas che di fornitura di equipment (compressori, valvole e turbine). Membro del Comitato Rischi interno istituito per l'approvazione dei deal di particolare rilevanza. Finziate e chiuse molte operazioni di finanziamento per progetti in paesi come Algeria, Tunisia, Brasile, Venezuela, Malesia, Messico e Eastern Europe

Principali Attività:

- Analisi dei bandi di gara e dei contratti e negoziazione diretta con i clienti delle clausole di natura finanziaria e dei finanziamenti a supporto (payment security, payment terms, garanzie bancarie e societarie)
- Monitoraggio dell'esposizione di rischio in determinati paesi e con determinati clienti e definizione di parametri di rischio contrattuale standard per le divisioni commerciali
- Rapporti con le Istituzioni Finanziarie nazionali ed internazionali (Primarie Banche, Multilaterals, ECAs) per la strutturazione di pacchetti finanziari (Buyer's credit, Leasing, Project financing, Commercial loans, Forfaiting conferme e sconto di LoCs) di supporto alle divisioni commerciali

ANSALDO

Dic. 1995
Mar. 1997

Ansaldo Trasporti – Finmeccanica Group
Project Finance Manager

Responsabile della strutturazione della finanza dei progetti strategici in BOT e del coordinamento e della gestione dei relativi advisors

Closing di due progetti su base BOT (Midland Metro Line and Manchester Metrolink) finanziati in project finance (Equity, Senior loan, sub loan and bridge loan during construction)

Principali Attività:

- Analisi fattibilità di progetti infrastrutturali di tipo BOT finanziabili con project finance scheme;

- Preparazione del piano economico finanziario di supporto all'offerta in collaborazione con le banche finanziatrici;
- Gestione rapporti con advisors, partners e lenders per le problematiche di tipo finanziario relative all'utilizzo del project finance ed alla costruzione del security package

Apr. 1993
Dic. 1995

Ansaldo Trasporti – Finmeccanica Group
Trade & Export Finance Manager

Principali Attività:

- Gestione rapporti finanziari con le società controllate e partecipate all'estero;
- Gestione finanziamenti legati a contratti esteri e delle operazioni di copertura rischio cambio;
- Gestione rapporti con la SACE e la SIMEST;
- Gestione rapporti con le Banche per l'emissione delle garanzie contrattuali e delle offerte finanziarie di supporto a quelle commerciali per la partecipazione a tender internazionali

Gen. 1993
Apr. 1993

Gruppo Palma S.p.A.
Analista pianificazione e controllo

Pianificazione, analisi e controllo dei costi della Divisione "Pastificio Chirico"

Sep. 1988
Lug. 1990

MM - Consulting
Analista finanziario

Elaborazione e gestione di dati contabili, studio ed analisi di bilanci aziendali

STUDI E FORMAZIONE MANAGERIALE

Mar. 2004	ENEL SpA Workshop sulle operazioni di finanza straordinaria
Feb. 2004	ENEL SpA Enel General Management - Rome
Sep. 2001	J.G. Martin & Partners Adventure Management Training – Belgirate (IT)
Feb. 2000	General Electric New Manager Development Course – GE Training Center Crotonville (USA)
Oct. 1999	General Electric Controllership Course – GE Training Center Florence (IT)
Gen. 1999	General Electric Six sigma – Quality training – GE Training Center Florence (IT)
Feb. 1998	IBC, London Export and Project finance workshop
Sep. 1997	General Electric Corporate Entry Leadership Course - GE Training Center Helsinborg (DK)
Mag 1996	World Bank - IFC Workshop on financing of BOT projects
Feb. 1994	I.B. San Paolo di Torino Foreign projects and export finance
Lug. 1991 - Dic. 1992	STOA' School of Management, Naples – M.I.T, Boston Master in Business Administration
Mar. 1991	Università di Napoli “Federico II” Laurea in Economia e Commercio (voto 110/110).

ALTRE INFORMAZIONI

Lingue	Italiano madre lingua, Inglese fluente scritto e parlato, Francese buona conoscenza, Spagnolo conoscenza elementare
Altro	Ottima conoscenza del pacchetto Microsoft (Excel, Word, Power Point, Outlook)